



Bulletin du Study-Club Francilien d'Implantologie Orale

Pourquoi et comment intégrer puis développer l'implantologie au sein de l'omnipratique?

Dans ce numéro :

Pourquoi et comment?	1
Le dossier Médico Légal	2
Tarifs et privilèges	3
Vie des Sociétés	3
Les Imprimés	4

L'Implantologie orale est aujourd'hui une discipline fiable et éprouvée apte à transformer durablement la pratique quotidienne tout en apportant un réel supplément de confort de vie à toutes et tous.

Notre obligation d'information claire et loyale envers nos patients rend inévitable l'acquisition d'une formation spécifique. Le « marché » implantaire est en progression de 15 % par an dans le monde. Cependant, le nombre d'implants posés en France atteint péniblement le chiffre de 110 000 en 2003, ce qui fait de notre pays un des plus faibles prescripteurs d'Europe!

Il faut donc admettre qu'il y a un certain nombre de blocages s'opposant à la mise en œuvre d'un véritable progrès thérapeutique. Chacun a son point de vue sur cette exception culturelle et tous ces avis sont respectables. Au delà de ces débats, il semble cependant souhaitable pour tous d'essayer d'apporter un « plus » à notre pratique.

Certes, notre univers professionnel est de plus en plus difficile à vivre. Se contenter de faire bien ce que l'on fait tous les jours n'est déjà pas si simple.

L'indispensable formation continue se heurte tous les jours à la difficulté de sa mise en œuvre, sans parler de son coût.

Comment donc atteindre ce « plus » tant annoncé ?

Il faut admettre un fois pour toutes que l'alternative thérapeutique implantaire représente une réelle nouveauté pour le grand public. Souvent ignorants, nos patients sont demandeurs d'informations sur le sujet. Leur proposer ce style de traitement est innatendu pour eux et l'attrait de la nouveauté, une fois démystifiée, associé à la fiabilité de la technique s'avèrent très séduisants.

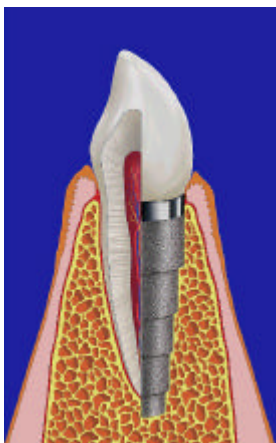
tech », s'avère valorisante pour un praticien confirmé au faite des connaissances. Ce dernier peut déléguer la chirurgie à un correspondant de son choix. Ce cheminement est le même que lorsqu'un généraliste adresse son patient à un confrère spécialiste.

Naturellement, tout cela ne va pas tout seul. S'initier à l'Implantologie réclame des efforts et l'intégrer à chaque plan de traitement, encore davantage.

Devenir implanto-conscient est, à coup sûr, une excellent chose, pour nos patients mais également pour nous. Chacun y trouvera sa propre satisfaction : intellectualisation de la pratique, recours à des techniques de pointe, valorisation de son image, développement du cabinet, valeur des services rendus...

Une démarche volontaire est nécessaire. L'apprentissage, comme la pratique, doivent être méthodiques. L'évolution de la pratique dépend du rythme de chacun et il est naturel de la faire évoluer en même temps que les envies de nos patients .

Bien des blocages persisteront mais il sera acquis que nous auront fièrement participé à la marche du progrès , main dans celle de nos patientes et patients, pour le meilleur de leur bien-être et de notre équilibre.



Study-Club Francilien
d'Implantologie Orale
Association loi 1901

Secrétariat : 01 60 03 05 75
Fax : 01 60 03 16 16
www.implant-online.com

Cette proposition, dans un registre « high